

Можно ли выучить на предпринимателя?

Петр @tatischev

GreenfieldProject

INCUBE 



Что такое/кто такой?

Предприниматель

предприимчивый торговец, способный к предприятиям, крупным оборотам, смелый, решительный, отважный на дела этого рода человек (Даль)

лицо, занимающееся собственным бизнесом, имеющее своё дело в целях получения прибыли или иной выгоды (Большой экономический словарь)

***Entrepreneurship** is a management style that involves pursuing opportunity without regard to the resources currently controlled (HBS)*

Основная характеристика

Предприимчивость — деловая активность, инициативность, способность к начинанию и осуществлению дела, приносящего успех.

Предпринять что-либо — сделать инициативное, упреждающее действие, проявить активность до того, как будут четко определены ее условия и последствия.

Энциклопедия Гуманитарных Наук

Утверждения

Предприниматели...

- Азартны и любят риск
- Везучие (черти!)
- Рассчитывают на удачу

Предпринимателем надо родиться!

Что нужно предпринимателю?

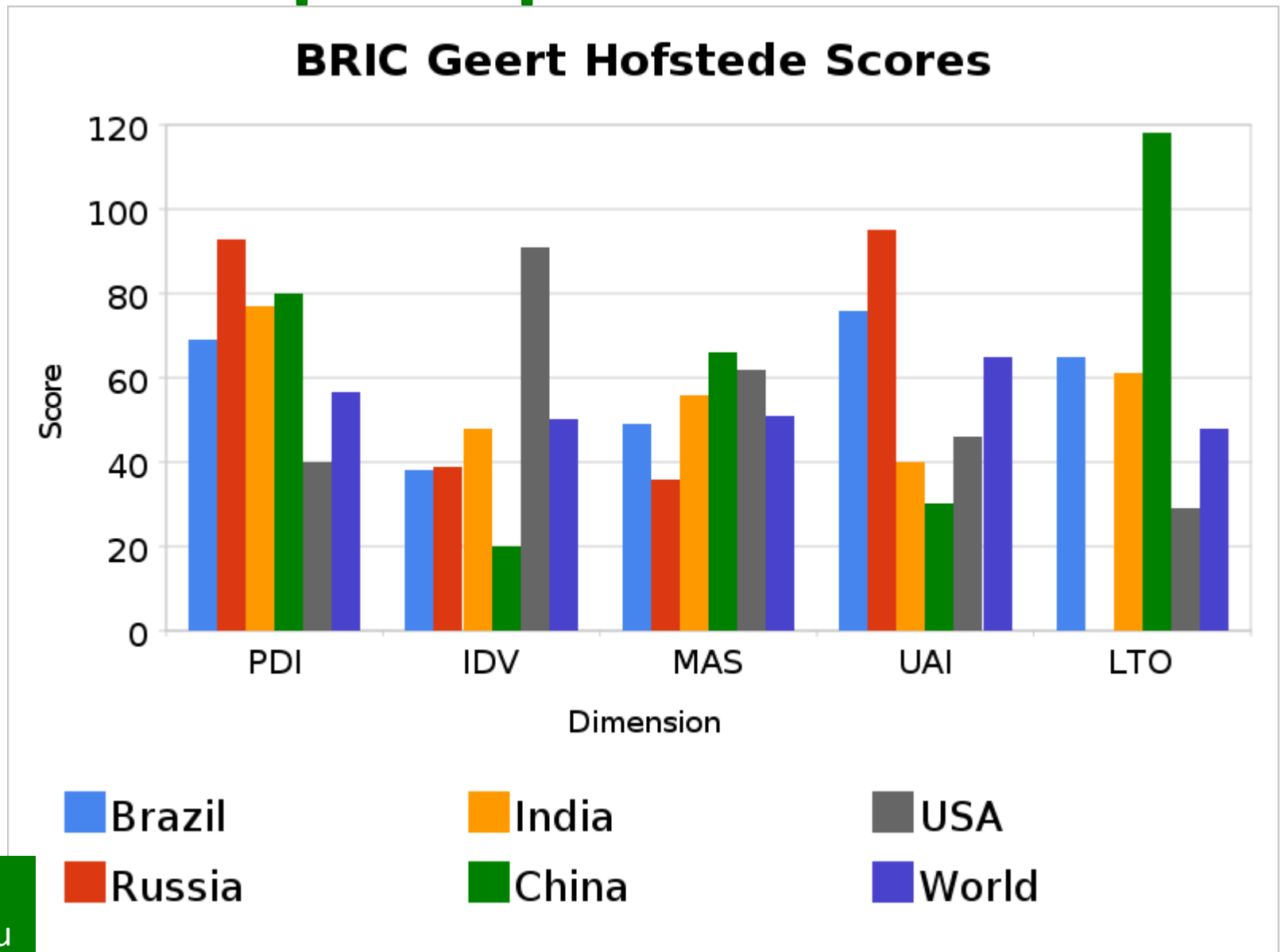
- Любопытство
- Уверенность в собственных силах и готовность к принятию рисков
- Наличие возможности (opportunity) и умение ее опознать
- Бизнес-навыки

Можно ли развить эти качества?

ДА

- Мотивация
- Уверенность в себе
- Проверка возможности
- Обучение (know how)

Характерная особенность



Power Distance - PDI

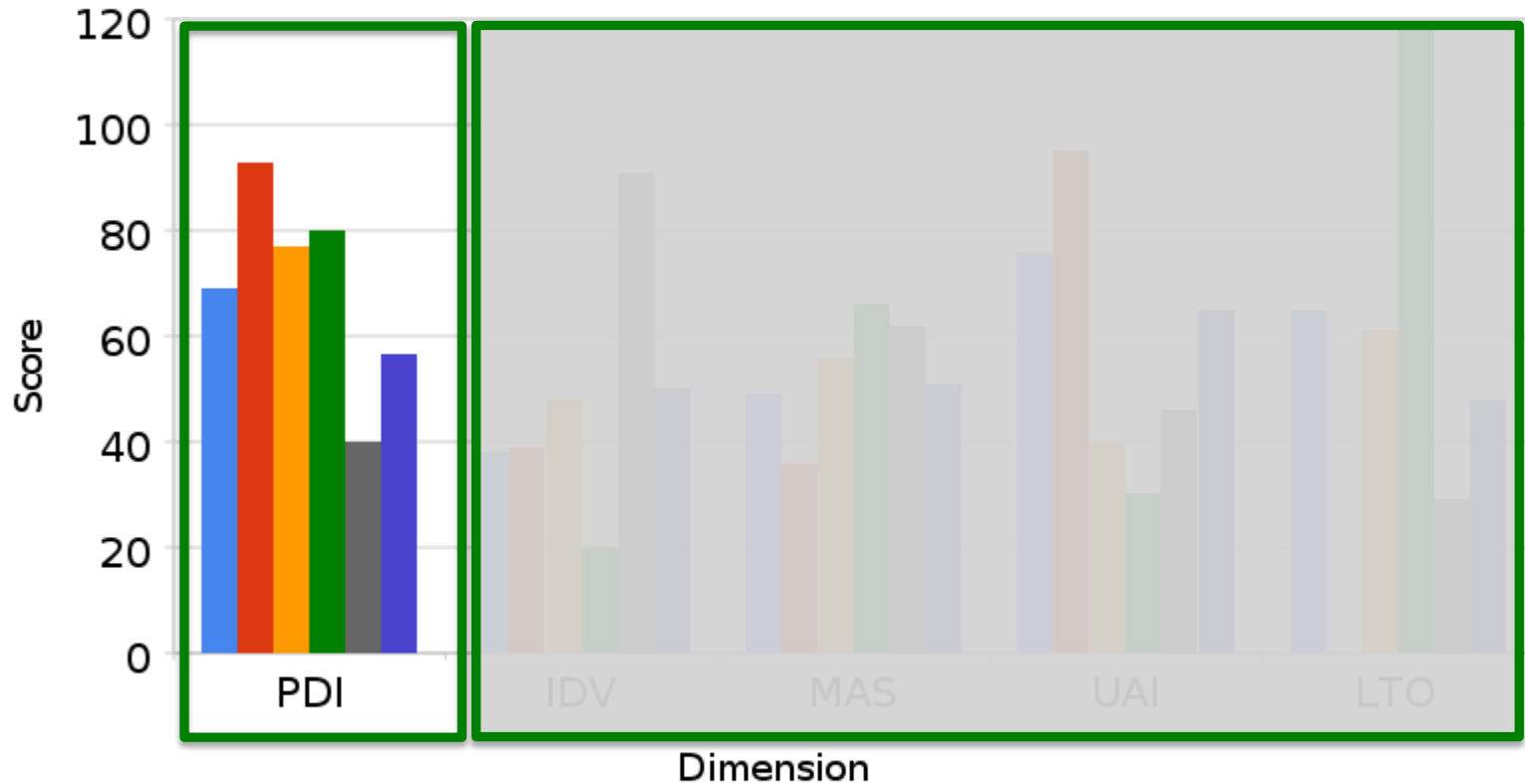
PDI refers to the degree of inequality that exists - and is accepted - especially by the less powerful members of a group, organization, institution or the society.

- **High PDI** - society accepts an unequal distribution of power and people understand "their place" in the system; concern is more for hierarchy and a reluctance or fear to speak up.

In a high PDI workplace, employees perceive managers as less approachable, communication flows downward and respect upward.

Power Distance - PDI

BRIC Geert Hofstede Scores



Brazil

Russia

India

China

USA

World

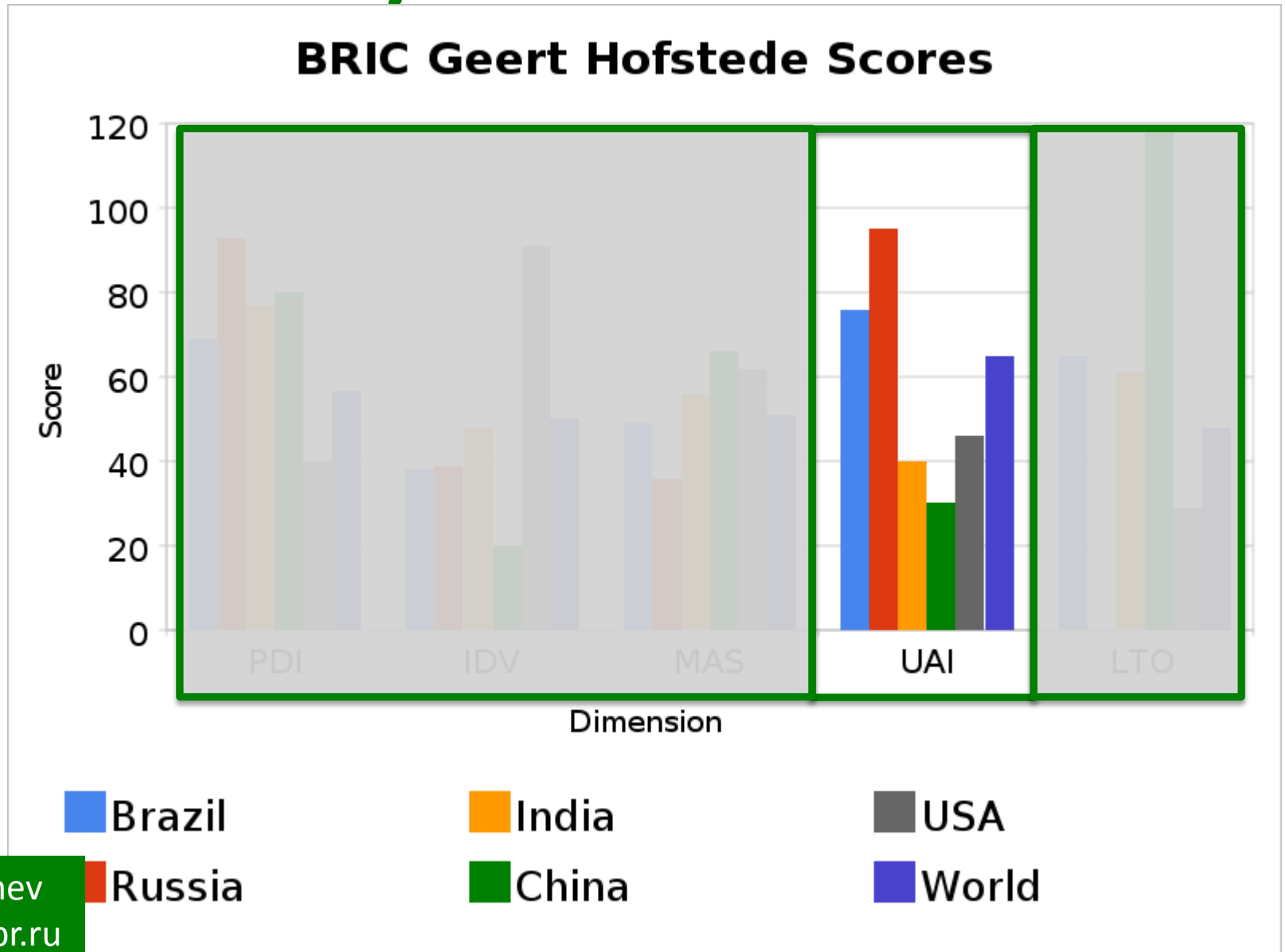
Uncertainty Avoidance Index - UAI

UAI refers to the culture's tolerance for ambiguity, unstructured situations & unplanned events.

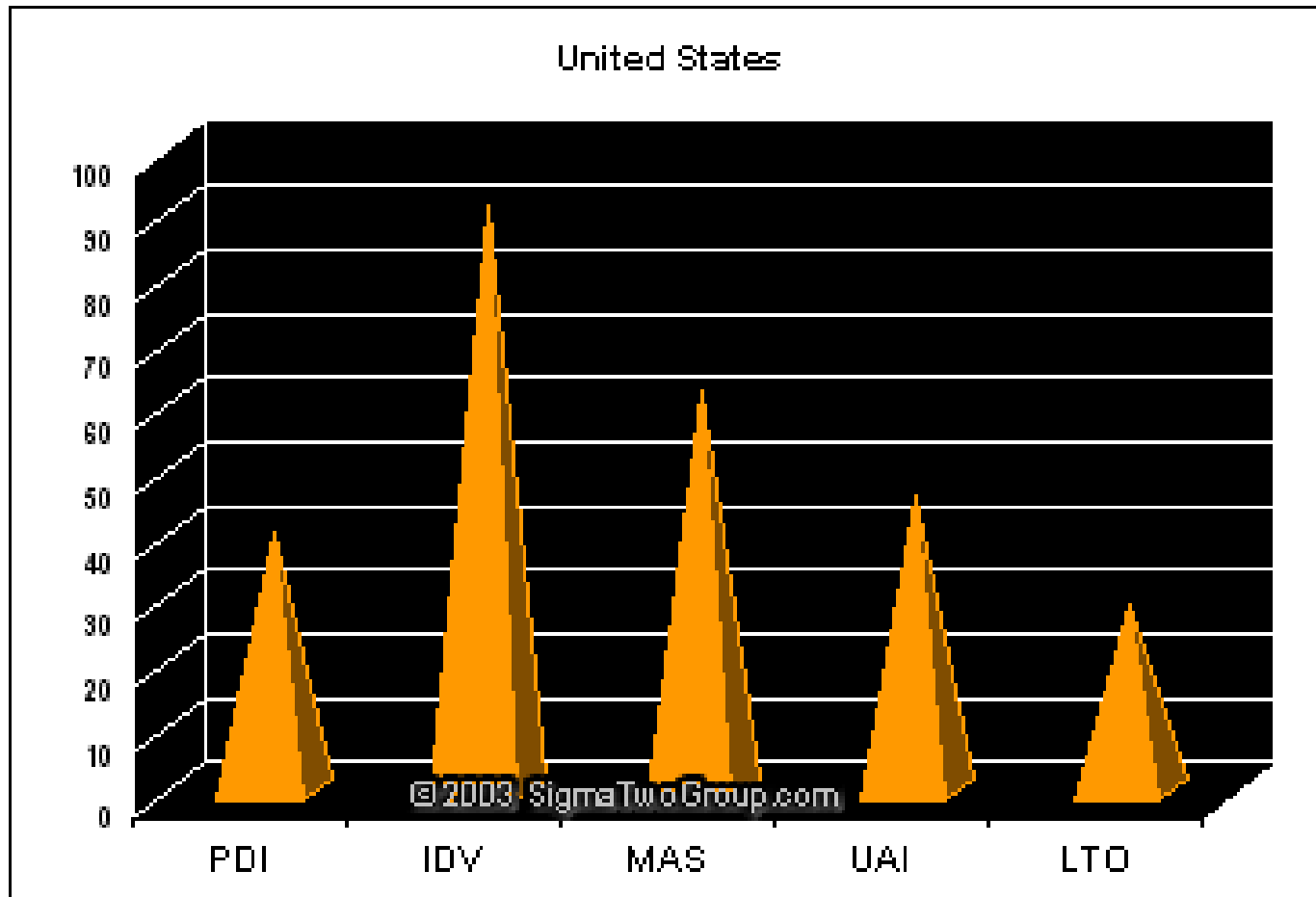
- **High UAI** - people with high UAI work well within a structured environment, under strict laws, rules and guidelines.

In a high UAI workplace, employees perform at their best with clear directives and follow standards & procedures.

Uncertainty Avoidance Index - UAI



А как у них?



Что сейчас?

«Москва потратит на обучение предпринимателей **400 млн руб.**»

«теоретические основы, важнейшие понятия, принципы организации и управления деятельностью малых предприятий в условиях рыночной экономики»

«Мы научим вас, как платить налоги, выигрывать на торгах и тендерах и многое другое»

«основные возможности применения современных подходов, методов и моделей управления бизнесом применительно к малым предприятиям»

«навыки организации собственного дела на основе бизнес – планирования и эффективного управления ресурсами»

Что можно поменять?

- Развитие предпринимателя
- +
- Развитие бизнеса

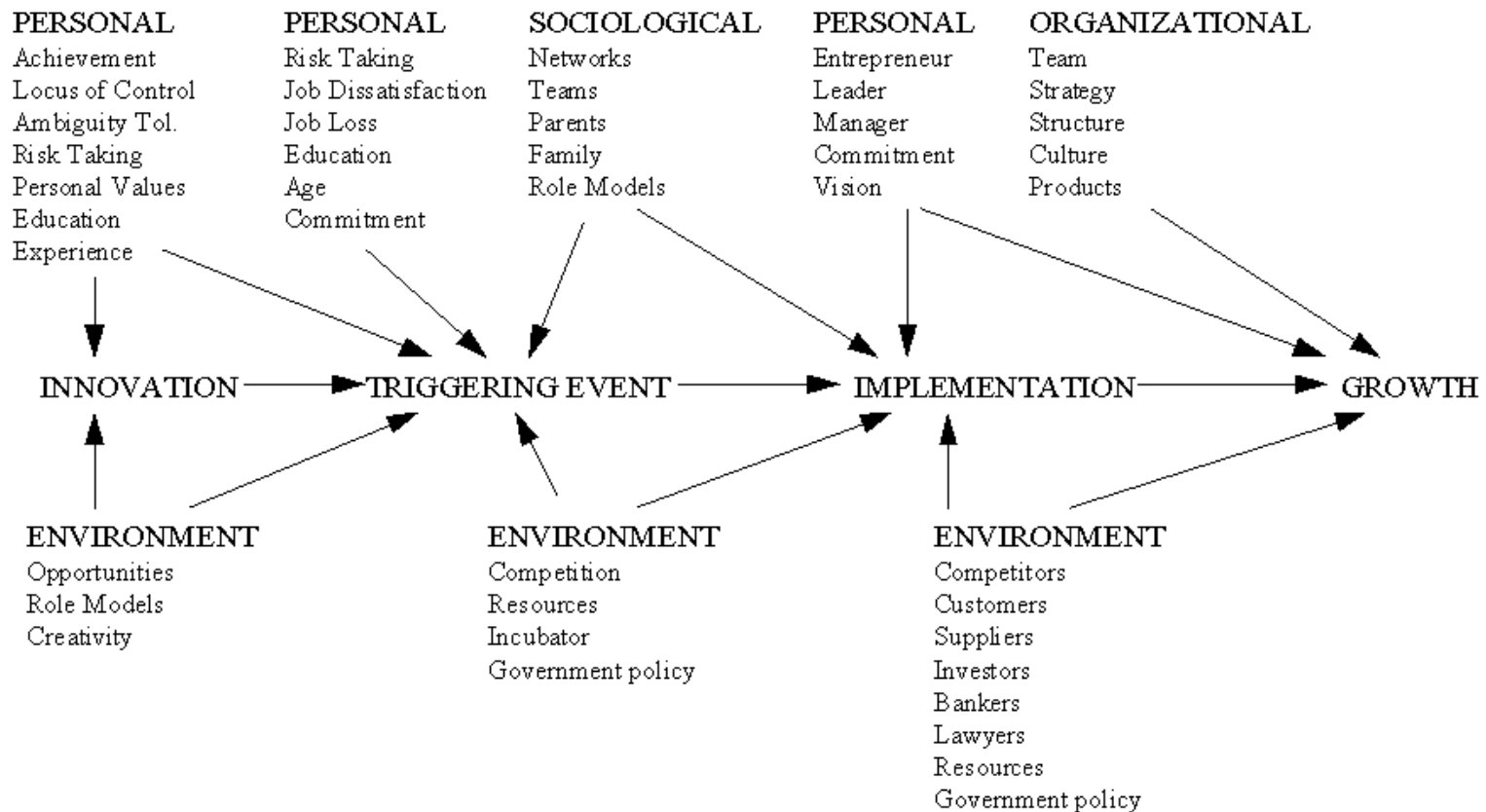
Этапы развития

- Идея
- Реализация
- Рост

Действительно много...

A MODEL OF THE ENTREPRENEURIAL PROCESS

Figure 2



Cambridge CfEL



ENTERPRISE TUESDAY

HOW TO TURN IDEAS INTO REALITY



ignite fast tracking
innovation

Centre for
**Entrepreneurial
Learning**



CAMBRIDGE
Judge Business School

**Postgraduate
Diploma in
Entrepreneurship**

www.cfel.jbs.cam.ac.uk

GreenfieldProject

Aspiring entrepreneurs, independent professionals,
by-standers, recruiters



Early stage entrepreneurs, market experts,
venture capitalists, investment angels



Aspiring entrepreneurs, independent professionals,
market experts, venture capitalists, investment angels





#POSEEDELKI

Цель **Посиделок** – дать возможность участникам рассказать о своей идее на ранней стадии и получить обратную связь от экспертов. На мероприятии создается максимально неформальная атмосфера для открытых дискуссий.

В данный момент мы проводим **Посиделки** в крупнейших московских ВУЗах: ГУ-ВШЭ, РАНХиГС, МФТИ, МЭСИ, РГГУ, МГТУ.

Мероприятие проходит 2-3 раза в месяц, аудитория каждого мероприятия – 50-70



Harvest

Цель **Harvest'a** – помочь начинающим предпринимателям сделать первый шаг для реализации своей идеи, найти единомышленников, поработать с экспертами.

20-30 команд работают все выходные над своими стартап-проектами. Проводится раз в квартал, аудитория одного мероприятия – 200-300 человек.



Feedback

Цель **Feedback** – получение участниками обратной связи от рынка и проверка своего стартапа на прочность.

Мероприятие состоит из нескольких частей:

- Презентация и дискуссия экспертов на актуальную для стартап - предпринимателя тему
- Презентации проектов с детальным обсуждением экспертами и аудиторией - по 30 минут на проект

Feedback проводится один раз в месяц, аудитория каждого мероприятия – 200-300

GreenfieldProject

Aspiring entrepreneurs, independent professionals,
by-standers, recruiters



Early stage entrepreneurs, market experts,
venture capitalists, investment angels



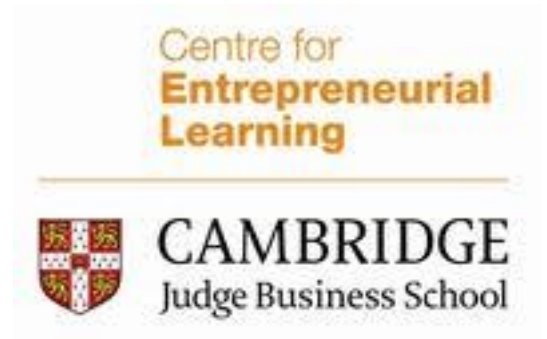
Aspiring entrepreneurs, independent professionals,
market experts, venture capitalists, investment angels



Cambridge CfEL + InCube

Москва

12-15 сентября 2011



<http://www.incube-ane/enterprisers/>

Спасибо!



**CHANGE
AHEAD**

Петр @tatischev

peter@greenfield-project.com

www.greenfield-project.com

Вопросы для обсуждения

- Какие еще навыки/умения важны для предпринимателя?
- Как можно совместить личное развитие с развитием бизнеса?
- Стоит ли учиться у иностранцев или «мы пойдем своим путем»?